

Wir sind eine lokal verankerte, erfolgreiche und aufstrebende KMU und beschäftigen aktuell 30 Mitarbeitende in der Nähe von Zürich. Mit unseren Dienstleistungen rund um die Themen Internet Service Providing (Internet, Telefonie und Radio/TV), Signal Providing, ICT sowie mit dem Vertrieb von projektbezogener Hard- und Software bieten wir Privat- und Geschäftskunden zukunftsorientierte und umfassende Lösungen. Dank unseres eigenen, innovativen Rechenzentrums ergänzen auch Datacenter Services die vielfältige Produktpalette.

**Für unsere Verkaufsabteilung suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n motivierte/n, technisch interessierte/n und verantwortungsbewusste/n**

## **Sales Mitarbeiter - Vertriebsinnendienst (w/m/d) 100%**

Du repräsentierst unser Unternehmen am Telefon, bist die ruhige Stimme, die Kundenanfragen entgegennimmt und die Kunden berät. Der Verkauf und die Beratung unserer B2B Telekommunikations-Produkte fällt in dein Ressort sowie die Mitgestaltung neuer Produkte und Services zusammen mit unserem kreativen Marketingteam und unserer Technik.

### **Deine Aufgaben:**

- Akquirieren von neuen Businesskunden
- Pflege und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen (Up- & Cross-Selling)
- Analyse der individuellen Kundenbedürfnisse, massgeschneiderte Beratung und Verkauf unserer Produkte und Services
- Auftragsbearbeitung und Artikelstammdatenpflege
- Eigenverantwortliches Abwickeln von Einkaufsbestellungen
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden und Events
- Erstellen und Nachverfolgung von Offerten und Verträgen
- Mitarbeit bei Planung und Umsetzung von Sales-Projekten

### **Deine Skills:**

- Aufgeschlossenes und selbstbewusstes Auftreten am Telefon
- Teamfähigkeit sowie Freude am direkten Kundenkontakt/Verkauf
- Verhandlungssichere und kundenfreundliche Kommunikation (mündlich & schriftlich) in Deutsch und Englisch
- Selbständiger, verantwortungsbewusster und proaktiver Arbeitsstil
- Ausbildung im Bereich Verkauf
- Berufserfahrung im Verkauf (Innen- oder Aussendienst)

### **Das bieten wir:**

- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Eigenverantwortung, Gestaltungsmöglichkeiten sowie initiative Tätigkeiten
- Loyales, offenes und kollegiales Team
- Dynamisches Arbeitsumfeld mit modernem Arbeitsplatz und Infrastruktur
- Leistungsgerechtes Einstiegssalär

### **Das klingt nach deinem neuen Traumjob?**

**Haben wir mit diesem Stellenbeschreibung bei dir voll ins Schwarze getroffen, so freut uns das sehr. Graziella Gaetani freut sich schon jetzt auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen.**

### **Kontakt:**

GIB-Solutions AG  
Graziella Gaetani  
Zürcherstrasse 42  
8142 Uitikon